

- Croissance verte et nouveaux métiers des EnR-

## Weole Energy forme les artisans au petit éolien

Paris, le 30 juin 2010. Weole Energy, N°1 français du marché du petit éolien à destination des particuliers, des entreprises et des collectivités, lance un programme de formation pour ses distributeurs. A l'issue de journées dédiées au métier du petit éolien, organisées tout au long de l'année à travers la France, les artisans électriciens et les professionnels des énergies renouvelables acquièrent les connaissances techniques, logistiques et commerciales leur permettant de proposer, vendre et installer des petites éoliennes, et ainsi s'offrir de nouvelles opportunités de développement sur un secteur en pleine croissance.

Créé en 2007 par 4 ingénieurs, Weole Energy a pour ambition de démocratiser l'éolien individuel pour en faire une énergie renouvelable accessible au plus grand nombre. En moins de deux ans, Weole Energy est devenu le n°1 sur ce marché, en proposant des solutions à la fois techniquement fiables et économiquement rentables, et en s'entourant de partenaires reconnus, comme Crédit Agricole Private Equity et Direct Energie.

Pour répondre à la demande croissante des particuliers et des entreprises pour les énergies renouvelables de proximité, Weole Energy a signé début 2010 des contrats de partenariats avec une centaine de distributeurs à travers toute la France, soit :

- Des points de vente spécialisés dans le BTP, les énergies renouvelables, le chauffage ou la climatisation,
- Des artisans ou indépendants évoluant dans des secteurs techniques, comme l'électricité ou le génie civil.

Dans la continuité de ces partenariats, Weole Energy demande désormais à ses partenaires de suivre une formation d'une journée dédiée au petit éolien, et de réaliser leur première installation en présence d'un chef de projet technique Weole Energy, et ce dans l'objectif :

- D'acquérir le savoir-faire de Weole Energy sur le métier du petit éolien, en termes techniques et logistiques,
- De garantir un niveau de service et de satisfaction optimal aux clients finaux,
- De préparer les distributeurs à la vente de ses solutions auprès des particuliers et des entreprises.

A ce jour, une quinzaine de distributeurs a déjà participé à ce programme, qui sera décliné en de nouvelles sessions à travers toute la France dans les mois à venir.

Michel Galligo, Président de Weole Energy : « Avec seulement quelques centaines d'éoliennes individuelles installées à ce jour en France, pour un potentiel de marché de plus de 250 000, le petit éolien est promis à une belle croissance, et nous souhaitons y associer nos partenaires terrain, qu'ils soient des spécialistes des énergies renouvelables ou des artisans techniciens qui cherchent à diversifier leurs activités. Nous sommes aujourd'hui en phase de structuration du marché du petit éolien et ce programme de formation s'inscrit dans cette démarche de proposer à nos distributeurs et à nos clients finaux des solutions fiables, rentables et pérennes ».

**N'hésitez pas à nous contacter pour une interview de Michel Galligo, Président de Weole Energy.**

**CONTACTS PRESSE – Agence AMALTHEA**  
Céline Gas – [cgas@amalthea.fr](mailto:cgas@amalthea.fr) - 04 26 23 41 33  
Floriane Gouache - [fgouache@amalthea.fr](mailto:fgouache@amalthea.fr) - 04 26 23 41 46

A propos de Weole Energy - [www.weole-energy.com](http://www.weole-energy.com)

Créé en 2007, Weole Energy est aujourd'hui le N°1 du petit éolien en France.

Weole Energy propose des solutions clé en main de mise en place d'éoliennes de petites et moyennes puissances, adaptées aux besoins des particuliers, des exploitants agricoles, des entreprises et des collectivités territoriales, avec un accompagnement client depuis la définition des besoins jusqu'à la mise en service, tout en facilitant les démarches administratives, financières et logistiques.

Soutenu par Crédit Agricole Private Equity et Direct Energie, et fort de ses partenariats avec Inéo-Suez, Vinci et Cegelec (génie électrique et génie civil), Saga (logistique et transport), SMA (électronique de puissance), Weole Energy dispose des savoir-faire et des expertises métier qui lui permettent de proposer des solutions fiables, rentables et pérennes à ses clients.