

## **2. Poids et croissance économiques**

### **2.1 Poids économique**

Le **poids économique** d'un pays ou d'une région représente sa part en % dans le produit ou revenu mondial. Il reflète la taille ou l'importance relatives de son économie.

#### **Indicateur utilisé: PIB ou PNB**

Le PIB est la somme des valeurs ajoutées par tous les producteurs résidents à l'intérieur d'un territoire au cours d'une période donnée. Le PNB ajoute au PIB les revenus nets des facteurs provenant de l'extérieur.

#### **Comparaisons**

– **Au cours du temps:** Pour refléter uniquement le volume des richesses créées, le PIB ou le PNB est exprimé en termes réels, c'est-à-dire divisé par un indice de prix approprié.

– **A travers l'espace:** Pour comparer les poids économiques entre les pays et régions, deux optiques:

- Conversion des PIB en une monnaie commune;
- Expression des PIB en termes de parité des pouvoirs d'achat.

#### **Conversion en une monnaie unique**

- Taux de change officiels, en général le \$ U.S.;
- Limites de cette optique:
  - Fait dépendre les poids des fluctuations des taux de change: un pays dont la monnaie s'apprécie à très court terme par rapport au \$ verra son poids économique augmenter alors que rien de plus n'a été produit.

– Ne tient pas compte des différences de prix entre les pays: un \$ a un pouvoir d'achat négligeable aux USA mais considérable dans un pays pauvre lorsqu'il est converti en monnaie nationale.

#### **Parité des pouvoirs d'achat (PPA)**

La PPA est le taux de change artificiel qui égalise le pouvoir d'achat entre deux monnaies, en éliminant les différences de prix entre les deux pays auxquels elles se rapportent.

Série commune de prix, les prix américains pour le \$ PPA.

Le \$ PPA est le nombre d'unités monétaires nationales nécessaires pour acheter sur le marché intérieur la même quantité de biens et services qu'un \$ permettrait d'acheter aux USA.

#### **Exemple de calcul de la PPA pour 2 biens**

– Baguette de prix 0.2 DT en Tunisie et 0.8 \$ aux USA: la PPA pour la baguette est de  $0.2/0.8=0.25$ , ce qui voudrait dire que pour un \$ dépensé pour acheter une baguette aux USA, il faudrait 0.25 DT pour obtenir la même quantité.

– Ordinateur standard de prix 500 DT en Tunisie et 200 \$ aux USA: la PPA pour l'ordinateur est de  $500/200=2.5$ , ce qui voudrait dire qu'il faudrait qu'un \$ s'échange contre 2.5 DT pour que l'on obtienne la même quantité.

#### **Calcul de la PPA globale**

Trois étapes:

- Généralisation la démarche précédente à tous les biens;

- Calcul de la PPA par groupe de produits en faisant la moyenne des PPA associées aux différents biens au sein d'un groupe;
- Calcul de la PPA au niveau agrégé, en faisant la moyenne pondérée des PPA des groupes de produits.

Les pondérations utilisées dans la dernière étape sont basées sur les dépenses associées à chaque groupe de produits.

### **Implication**

– Un pays dans lequel un \$ échangé contre de la monnaie nationale donne un pouvoir d'achat supérieur à celui du même \$ lorsqu'il est dépensé aux USA, aura un PIB exprimé en termes de PPA supérieur à celui exprimé au taux de change officiel.

– Si les prix en monnaie nationale dans ce pays sont la moitié de ceux observés aux USA, le PIB en \$ PPA de ce pays sera le double du PIB calculé sur la base du taux de change officiel.

### **Tableau 1.9, en dollars constants**

– Forte inégalité entre les pays développés et les autres pays: les pays développés assurent plus ou moins 80% du produit mondial alors qu'ils représentent moins de 20% de la population mondiale.

– Le poids des pays développés diminue mais très faiblement, en tout cas plus faiblement que leurs poids démographique.

– Cette baisse profite surtout aux pays à revenu par tête intermédiaire élevé et dans une moindre mesure aux pays à revenu par tête intermédiaire faible.

– Le groupe des pays à revenu par tête faible voit son poids économique baisser malgré l'élévation de son poids démographique.

### **Tableau 1.9, en dollars PPA**

– Le poids des pays développés est toujours prépondérant mais n'est plus aussi élevé qu'en dollars constants (plus ou moins 60% du PIB mondial en \$ PPA), les niveaux des prix étant en général plus élevés dans ces pays.

– Tendence inverse observée pour les pays en développement, même si le poids économique des pays à revenu par tête faible reste relativement peu élevée.