

[Extrait Gratuit]

« Les Secrets des ebooks gratuits Rentables enfin dévoilés... »

Découvrez comment gagner de l'argent avec un ebook gratuit !



Écrit par Sébastien Laude

et offert par le responsable de ce site : [Cliquez ici pour le découvrir.](#)

Avertissement Légal

Ce document est gratuit.

Le simple fait d'être en possession de ce livre numérique vous donne le droit de l'offrir à vos ami(es), vos contacts, les visiteurs de votre site, les membres de votre liste, ou toutes personnes qui pourront être intéressées par le contenu de cet ebook.

Les seules conditions à respecter sont les suivantes:

- Il est interdit de modifier le contenu (image, texte, copyright, etc...)
- Ne pas faire de spam pour diffuser cet ebook.

Cet ebook doit bien entendu rester gratuit.

Sébastien Laude

Webmaster et Rédacteur du Blog "Vendre par Internet"

<http://vendre.wordpress.com>

**Obtenez votre kit pour personnalisé cet « extrait gratuit »
[en cliquant ici.](#)**

Sommaire

<u>Introduction</u> . . .	Page 4
<u>Pourquoi créer votre ebook gratuit ?</u> . . .	Page 6
<u>Par où commencer ?</u> . . .	Page 10
<u>Les points clés pour créer votre ebook gratuit rapidement</u> . . .	Page 17
<u>Comment rentabiliser votre ebook gratuit ?</u> . . .	Page 28
<u>Où et comment diffuser votre ebook gratuit ?</u> . . .	Page 38
<u>Conclusion</u> . . .	Page 48
<u>Bonus spécial</u> . . .	Page 49
<u>Ressources complémentaires</u> . . .	Page 50
<u>A propos de L'auteur</u> . . .	Page 52
<u>D'autres livres du même auteur</u> . . .	Page 54

Cet extrait gratuit comprend les 2 premières parties indiquées dans le sommaire. Pour en savoir plus sur la version complète cliquez sur l'image :



Introduction

Lorsqu'on démarre une activité sur Internet, bien souvent, on a hâte de réaliser ses premiers gains.

Pourtant, la réalité c'est qu'une grande partie des internautes n'arrivent jamais à réaliser leur première vente.

Savez-vous pourquoi ?

Ce que je vais vous dire va vous sembler peut-être évident, voir stupide et pourtant c'est une triste réalité.

« La plupart des Internauts se demandent ce qu'ils peuvent gagner avant de savoir ce qu'ils peuvent offrir. »

En écrivant ces lignes, j'ai conscience qu'une grande partie des Internauts niera cette affirmation, soient reconnaîtra à travers cette simple phrase un mauvais penchant qu'il va leur falloir apprendre à corriger.

Je ne dis pas cela pour créer de la culpabilité ou pour dévaloriser le travail accompli, j'ai conscience d'avoir fait la même chose.

Le seul problème, c'est que ce n'est pas ainsi qu'une affaire

établit des bases solides. C'est en partie pour cela que j'ai créé ce rapport, pour vous permettre d'offrir des cadeaux utiles à vos visiteurs tout en bénéficiant, vous aussi, d'avantages directs et indirects.

Comment allez-vous pouvoir réaliser cela ?

« Tout simplement en offrant des rapports gratuits. »

Peut-être vous demandez-vous comment vous allez pouvoir retirer des bénéfices si vous offrez votre rapport...

C'est-ce que je vous propose de découvrir dans cet ebook !

Mais avant cela, regardons ensemble pourquoi vous avez tout intérêt à créer vos ebooks gratuits.



Pourquoi créer votre ebook gratuit ?

Pour bien comprendre pourquoi vous avez beaucoup à gagner à créer un rapport gratuit, j'aimerais commencer par vous poser une question :

Que cherchez-vous principalement lorsque vous naviguez sur Internet ?

Je pense que je ne me trompe pas en vous disant que vous cherchez avant tout de l'information gratuite, n'est-ce pas ?

En tout cas, il faut savoir que c'est ce que cherche la majorité des internautes et il est important d'en tenir compte car sinon, vous passez à côté de la plus grande partie des personnes qui naviguent sur Internet.

Est-ce que cela veut dire que ces personnes ne seraient pas intéressées par l'achat d'un produit et/ou service qui rendrait leur vie plus facile ?

Je ne pense pas. De plus, il faut savoir que la plupart des personnes (moi y compris) qui effectuent un achat que ce soit sur Internet ou hors ligne, le font pour répondre à des besoins dit « Primaires » c'est à dire qui correspondent à des éléments vitaux (manger, boire, dormir, etc...) soit pour développer leurs

capacités et se rendre la vie plus agréable.

Améliorer son quotidien est donc un penchant naturel de l'être humain et qu'importe si pour cela il faut dépenser un peu d'argent.

De toute façon, l'argent est en partie fait pour cela, vous ne croyez pas ?

Cependant, si vous voulez vendre sur Internet, il y a une chose indispensable qu'il faut garder à l'esprit :

« Aucune vente ne peut avoir lieu s'il n'y a pas la confiance »

En effet, que se passe-t-il si quelqu'un vous agresse pour vous proposer un produit ?

Bien souvent, le premier réflexe est de se mettre sur la défensive pour se protéger, et ainsi, l'offre intéressante ou pas, perd toute sa valeur car on se sent en danger.

Pourquoi est-ce que je vous dis cela ?

Tout simplement car nous vivons dans une société de consommation qui a tendance à nous bombarder de publicité.

Du coup, beaucoup de personnes se sentent agressées par la publicité et la simple vue d'une annonce peut-être perçue

comme une agression.

Pour se protéger de cette invasion massive de publicité qui surgit de tous les côtés, beaucoup de personnes ont - parfois inconsciemment - trouvées un moyen de se protéger.

Elles n'y font tout simplement plus attention.

Alors comment faire pour promouvoir ce que vous désirez de façon à ne pas agresser vos visiteurs ?

Vous l'avez certainement compris, il suffit d'insérer vos liens de façon pertinente au travers d'un contenu riche et intéressant.

Et quoi de mieux pour cela que d'offrir un ebook gratuit ?

En offrant un ebook gratuit, non seulement vous entamez une relation positive avec vos lecteurs (car un cadeau est souvent bien perçu) mais en plus vous leur permettez de voir que vous maîtrisez le sujet dont vous parlez.

Ceci aura pour effet de construire votre crédibilité et ainsi d'augmenter la confiance que vos lecteurs vont vous accorder.

Ainsi, lorsque vous présenterez les avantages d'un produit et/ou que vous en conseillerez un, vous bénéficierez d'une plus grande attention, ce qui aura un impact sur le nombre de vos ventes.

Bien sûr, pour cela, il faut que votre contenu soit de qualité et que vos recommandations soit faites de façon pertinente, mais vous allez voir dans cet ebook comment trouver les informations dont vous avez besoin pour créer un contenu riche et captivant, ainsi que les façons d'insérer vos liens de façon pertinente et efficace.

Il faut savoir que vous pourrez retirer bien des avantages en offrant votre ebook comme par exemple :

- Attirer du trafic ciblé vers votre site
- Augmenter le nombre de vos abonnés
- Gagner de l'argent
- Etc...

Mais nous verrons cela de façon un peu plus détaillée dans une autre partie de ce livre numérique.

Tout d'abord, commençons par la création de votre ebook gratuit...

Vous voici arrivé à la fin de cet « extrait gratuit ». J'espère qu'il vous a permis d'avoir un aperçu du style de l'auteur ainsi que de la qualité des informations que vous allez trouver dans l'ebook complet.



Pour en savoir plus sur la version complète de cet ebook, il vous suffit de cliquer sur l'image ci-dessus.

A votre réussite,

Sébastien Laude

Sébastien Laude

Éditeur Internet et Infopreneur



[Cliquez ici pour visiter le site partenaire de la personne qui vous a offert et fait connaître cet "extrait gratuit".](#)