

PROVISION OF INTERMEDIATION SERVICES CONTRACT

CONTRAT DE SERVICES INTERMÉDIAIRES

Prime Contractor:

GETEASY LIMITED, headquartered at Avenida da Praia Grande, No. 599 -. 8th floor D, Macao, with tax identification number 82405210, hereinafter referred to as the first contractor.

Premier Contractant:

La société GETEASY LIMITED, dont le siège social est établi au 559, Av. da Praia Grande – 8ème D, Macao, dont SIRET n° 82405210, ci-après dénommé premier contractant.

Second Contractor identification - *Identification du Deuxième Contractant*

First holder - *Premier porteur*

Full Name - *Nom et Prénom*: _____

Address - *Adresse*: _____

Location - *Ville*: _____

Postal Code - *Code Postal*: _____

Document Identification of the country of residence -

Document d'Identification du Pays de résidence: _____

Birth Date - *Date Naissance*: _____

Tax Document (country of residence) - *Numéro Fiscale (pays de résidence)*: _____

Marital status - *État Civil*: _____

Phone - *N° de Téléphone*: _____

Mobile - *N° de Téléphone Portable*: _____

E-mail: _____

Login: _____

Sponsor - *Sponsor*: _____

Registration Date - *Date d'enregistrement*: _____

Second holder (optional) - *Second porteur (facultatif)*Full Name - *Nom et Prénom*: _____Address - *Adresse*: _____Location - *Ville*: _____Postal Code - *Code Postal*: _____

Document Identification of the country of residence -

Document d'Identification du Pays de résidence: _____Birth Date - *Date Naissance* _____Marital status - *État Civil*: _____Phone - *Nº de Téléphone*: _____Mobile - *Nº de Téléphone Portable*: _____

E-mail: _____

Place and date

Lieu et date

_____, _____, _____, _____

This page is part of the contract attached.

Ces deux pages font parties du contrat ci-joint.

SIGNATURE (as the personal identification document)
SIGNATURE (comme document d'identification personnel)

PROVISION OF INTERMEDIATION SERVICES CONTRACT**RECITALS:**

I – The first contractor is a commercial company that is dedicated, among other things, to geolocaters marketing in particular to means of transport, equipment and living beings, and also to the provision of services to those associated geolocation equipments whose technical specifications are described in Annex I.

II – The second contractor intends to promote to third parties interested in the sale of those products and services identified in Annex I of the present recitals.

III – Therefore, the parties intend to regulate the agreement and define the rights and obligations of each of them under this contract, the terms and conditions contained in the following clauses:

THE PARTIES AGREE TO CONCLUDE THIS CONTRACT UNDER THE TERMS AND CONDITIONS CONTAINED IN THE FOLLOWING CLAUSES

CLAUSE ONE**Sale**

1. The second contractor wants to promote the sale of products and services identified in paragraph I of the Recitals above, as an independent professional.
2. The second contractor shall exercise his activity in his own facilities.

CLAUSE TWO**Packs and Prices**

1. The products sale referred to, will be taken by the second contractor in packs, which will have the price and will be presented as follows:
 - a) The Light Pack has a sale price of € ____,00 corresponding to 1 (one) locator;
 - b) The Light Plus Pack has a sale price of € ____,00, and corresponding to 4 (four) locators;

CONTRAT DE SERVICES INTERMÉDIAIRES**PRÉAMBULE:**

I – Le premier contractant est une société commerciale qui se consacre, entre autres, à la commercialisation de géo-localisateurs destinés aux moyens de transport, équipements et êtres vivants, et de même à la prestation de services de géolocalisation associée à ces équipements, dont les spécifications techniques sont décrites sur L'Annexe I.

II – Le deuxième contractant s'engage à promouvoir au sein de tierces parties intéressées sur la vente des produits et services mentionnés sur l'Annexe I du présent préambule.

III – De cette façon, les parties cherchent à régler l'accord et définir les droits et obligations de chacun d'entre eux réglés par le présent contrat, dans les termes et conditions prévus sur les articles suivants:

DU CONTRAT

IL A ÉTÉ CONVENU QUE LES DEUX PARTIES CÉLEBRENT LE CONTRAT SUIVANT DANS LES TERMES ET CONDITIONS INDIQUÉS SUR LES ARTICLES SUIVANTS:

ARTICLE 1**Vente**

1. Le deuxième contractant, comme professionnel indépendant, s'engage à promouvoir la vente des produits et services mentionnés sur le premier paragraphe du préambule cité ci-dessus.
2. Le deuxième contractant doit exercer son activité dans les installations par lui-même fournies.

ARTICLE 2**Packs et Prix**

1. La vente des produits mentionnés sera faite par le deuxième contractant en format de packs, qui seront présentés de la façon suivante:
 - a) Le Pack Light coûte € ____,00 et correspond à un localisateur;
 - b) Le Pack Light Plus coûte € ____,00 et correspond à quatre localisateurs;

- c) The Standard Pack has a sale price of € ____,00, and corresponding to 11 (eleven) locators;
- d) The Premium Pack has a sale price of € ____,00 and corresponding to 21 (twenty one) locators;
- e) The Supreme Pack has a sale price of € ____,00 and corresponding to 61 (sixty one) locators.

2. The second contractor undertakes to comply with the conditions of price and payment mode, set in place by the first contractor, from whose changes will always be informed in a timely manner.

CLAUSE THREE

Acquiring the Intermediate Quality

1. The second contractor acquires the quality of intermediate of the first contractor, by the grant of this contract and the effective exercise of the activity referred to in Clause One, being hereinafter referred as Intermediate.
2. The second contractor shall perform this activity freely and independently, without any hierarchical subordination or employment contract with the first contractor.

CLAUSE FOUR

The intermediation process

1. Intermediaries can access an incoming plan with different levels of commissions, better explained in the next clause.
2. The operation of the incoming plan will be implemented in points, each point corresponding to 1 (one) euro.
3. Intermediaries shall be holders of a network, as they are raising purchasers for the goods and services they propose to sell.
4. The network established by every intermediary will always work in a binary system in which, each of the purchasers raised by themselves, will be alternately and successively distributed into two teams below them, composing the network, forming the left team and the right team, which arranged in two branches, are organized and managed by the Intermediate.

- c) Le Pack Standard coute € ____,00 et correspond à onze localisateurs;
- d) Le Pack Premium coute € ____,00 et correspond à vingt et un localisateurs;
- e) Le Pack Supreme coute € ____,00 et correspond à soixante et un localisateurs.

2. Le deuxième contractant reste dans l'obligation de se mettre à jour concernant les prix et modes de paiement en vigueur et définis par le premier contractant, et dont les variations et modifications sont toujours communiquées en temps utile.

ARTICLE 3

Acquisition du statut d'Intermédiaire

1. Le deuxième contractant acquiert le statut d'Intermédiaire du premier, par l'acceptation et signature du présent contrat et par l'exercice effectif de l'activité mentionnée sur l'Article 1, étant dorénavant désigné d'Intermédiaire.
2. Le deuxième contractant devra exercer cette activité librement et de forme indépendante, sans aucune subordination hiérarchique ni lien de travail/emploi avec le premier contractant.

ARTICLE 4

Opération d'Intermédiation

1. Les Intermédiaires a droit à un plan de revenus avec différents montants de commissions, détaillés sur l'Article suivant.
2. La mise à jour du plan de revenus est traitée sous forme de points, dont chaque point correspond à un Euro.
3. Les intermédiaires seront titulaires d'un réseau, en fonction des acquéreurs qu'ils aient recrutés pour la vente de ces biens et services.
4. Le réseau créé par chaque intermédiaire fonctionnera sous le système binaire, auquel chaque acquérant recruté par lui seront en alternance et successivement divisés en deux équipes sous lui organisées et gérées par son intermédiaire, composant ainsi son réseau d'une équipe gauche et d'une équipe droite, disposées en deux branches.

CLAUSE FIVE**Commissions for Intermediation**

1. In selling a pack, the intermediary shall be entitled to a commission designated by the Start Up Commission, which correspond to the following amounts of commission:

- € ____, 00 in the case of sale of a Light Pack;
- € ____, 00 in the case of sale of a Light Plus Pack;
- € ____, 00 in the case of sale of a Standard Pack;
- € ____, 00 in the case of sale of a Premium Pack;
- € ____, 00 in the case of sale of a Supreme Pack.

CLAUSE SIX**Points awarded for sales**

1. For each pack sold in your team, the intermediary will be also awarded:

- Per Light Pack _____ points.
- Per Light Plus Pack _____ points.
- Per Standard Pack _____ points.
- Per Premium Pack _____ points.
- Per Supreme Pack _____ points.

2. Assigned points are arranged and organized pursuant point nº4 of Clause Four.

CLAUSE SEVEN**Commission Team**

1. The Intermediary, by selling new packs, increases the number of purchasers, that will become part of his team and wich will generate a value that will be calculated according to the number and type of packs they are acquiring.

2. Daily, the Intermediate is entitled to what we call Team Commission, calculated for the first contractor on the basis of 50% of the points generated by his least profitable team.

3. Additional points paid under the preceding paragraph shall be deducted from both teams, right and left, leaving, after payment, the less profitable team with zero points.

ARTICLE 5**Commissions par Intermediation**

1. Pour la vente d'un pack, l'intermédiaire aura le droit à une commission désignée Commission Start Up (démarrage), auquel correspondent les montants de commissions suivants:

- € ____,00 pour la vente du Pack Light;
- € ____,00 pour la vente du Pack Light Plus;
- € ____,00 pour la vente du Pack Standard;
- € ____,00, pour la vente du Pack Premium.
- € ____,00, pour la vente du Pack Supreme.

ARTICLE 6**Point attribués par ventes**

1. Par chaque pack vendu dans son équipe, l'intermédiaire recevra encore:

- _____ points para chaque Pack Light.
- _____ points para chaque Pack Light Plus.
- _____ points para chaque Pack Standard.
- _____ points para chaque Pack Premium.
- _____ points para chaque Pack Supreme

2. Les points attribués sont distribués et organisés dans les termes de l'alinéa n.º4 de l'Article 4.

ARTICLE 7**Commission d'Équipe**

1. Vendant de nouveaux packs, l'intermédiaire augmente le nombre d'acquérant qui feront partie de son équipe et qui lui feront bénéficié d'un montant en fonction du nombre de packs que ceux-ci achèteront.

2. Journalierement, l'intermédiaire aura droit à la Commission d'Équipe, calculée par le premier contractant en fonction de 50% des points générés par son équipe la moins rentable.

3. Les points payés dans les termes de l'alinéa précédent seront soustraits de chaque équipe, droite et gauche et, après le paiement, l'équipe la moins rentable restera avec zéro points.

CLAUSE EIGHT**Residual Commission**

1. The Intermediary is still entitled to a commission designated by Residual Commission, which correspond to five points, for each monthly payment of monitoring and location associated with locators sold within their network services.
2. The Intermediary receives the Residual Commission from the team that have the smaller number of accumulated points and which amount will correspond to 50% of the points of that team.

CLAUSE NINE**Qualification awards**

1. Apart from the above mentioned committees, the Intermediary will also be entitled to the named Qualification Prize, which is assigned by the amount of points accumulated in the least productive team, which never expire.
2. For the purposes of this assignment Commission shall be attributed to the intermediary, the second contractor, the following qualifications, if the intermediary less productive team reaches:
Bronze Executive Qualification - a total of 8.000 points;
Silver Executive Qualification - total 16.000 points;
Gold Executive Qualification - total 32.000 points;
Executive Platinum Qualification - the total of 160.000 points;
Executive Diamond Qualification - the total of 800.000 points;
Executive White Diamond Qualification - the total of 2.500.000 points;
Black Diamond Qualification - The total of 16.000.000 points.
3. The prizes awarded to the committees referred above can be found on the internet page of the first grantor — www.officegeteasy.com — which may be replaced by a unilateral decision of the first contractor for other or equivalent and equal market value.

ARTICLE 8**Commission Résiduelle**

1. L'intermédiaire a encore droit à une commission désignée de Commission Résiduelle, qui correspond à cinq points, pour chaque mensualité du service de suivi et localisation, associée aux localisateurs vendus dans son réseau.
2. L'intermédiaire reçoit la Commission Résiduelle de l'équipe formée par lui qui aura le moins de points accumulés et dont le montant correspond à 50% des points de cette équipe.

ARTICLE 9**Prix et Qualification**

1. En plus des commissions nommées ci-dessus, l'Intermédiaire à encore droit aux Prix de Qualification attribués par le volume de points accumulés dans son équipe moins productive, qui n'expirent jamais.
2. Pour le paiement de cette commission, les qualifications suivantes sont attribuées au deuxième contractant quand l'équipe moins productive atteint :
Qualification Executivo Bronze – un total de 8.000 points;
Qualification Executivo Silver – un total de 16.000 points;
Qualification Executivo Gold – un total de 32.000 points;
Qualification Executivo Platinum – un total de 160.000 points;
Qualification Executivo Diamond – un total de 800.000 points;
Qualification Executivo White Diamond – un total de 2.500.00 points;
Qualification Black Diamond – un total de 16.000.000 points;
3. Les prix attribués aux commissions mentionnées ci-dessus peuvent être lus sur le site internet du premier contractant — www.officegeteasy.com — pouvant avoir des modifications par décision unilatérale du premier contractant par des prix équivalents dont le prix de marché est pareil.

CLAUSE TEN**Additional Prizes**

1. In case the intermediary has five elements in his team, canvassed by him on in his sponsorship lines, who have reached 800.000 points (Diamond Executives), the intermediary will be entitled to access a group of agents who are in the same condition, among which will be distributed the 1% of points billed at the lower value of the first contractor team.
2. In case the intermediate have in his team 10 members, canvassed by him or who are just situated on his sponsorship lines, having reached 800.000 points (Diamond Executives), he will be entitled to access a group of intermediaries who are in the same condition, among which will be distributed the 2% of points billed at the lower value of the first contractor team.
3. When five members of any of your teams, which have been canvassed by you or who are just situated on your sponsorship lines, right or left, reach the Black Diamond qualification referred to in subparagraph g) of the preceding clause, the Intermediate will be entitled to a prize of one million euro in gold bars.

CLAUSE ELEVEN**Fees Payments and Awards**

1. Payments to Intermediate, mentioned in previous clauses, have by reference the net domestic sales price of each pack.
2. Entitlement to such payments its only considered past due upon receipt of the price of the pack, with the respective intermediate buyer.
3. Daily gains and intermediate awards are recorded for the first party who will have to provide this information on his Administrative Office:
www.officegeteasy.com
4. Payments will be made to the intermediary by request through your BackOffice.

ARTICLE 10**Prix Supplémentaires**

1. Si l'Intermédiaire a dans son équipe cinq éléments, recrutés par lui-même, ou dans sa lignée de parrainage, qui aient atteint 800.000 points (Executive Diamond), l'Intermédiaire aura droit à rentrer sur le groupe d'Intermédiaires qui se trouvent dans les mêmes conditions et, entre eux, seront distribués 1% des points payés sur l'équipe da plus faible du premier contractant.
2. Si l'Intermédiaire a dans son équipe 10 éléments, recrutés par lui-même, ou dans sa lignée de parrainage, qui aient atteint 800.000 points (Executive Diamond), l'Intermédiaire aura droit à rentrer sur le groupe d'Intermédiaires qui se trouvent dans les mêmes conditions et, entre eux, seront distribués 2% des points payés sur l'équipe da plus faible du premier contractant.
3. Lorsque cinq membres de quelconque de ses équipes recrutés par lui-même, ou dans sa lignée de parrainage droite ou gauche, aient atteint la Qualification de Black Diamond mentionnée sur l'alinéa g) de l'Article précédent, l'Intermédiaire aura droit à un prix d'un millions d'Euros en lingots d'Or.

ARTICLE 11**Païement des Commissions et Prix**

1. Les paiements faits à l'Intermédiaire, mentionnés sur les Articles précédents, ont comme référence le prix de vente net de chaque pack.
2. Le droit aux paiements des commissions ne seront considérés qu'après le paiement du prix du pack avoir bien été reçu de la part de l'intermédiaire acquérant.
3. Journalierement les commissions et prix de l'Intermédiaire seront comptabilisés par le premier contractant qui devra communiquer cette information sur son Office Administratif:
www.officegeteasy.com
4. Les paiements à l'Intermédiaire seront faits par demande sur son BackOffice.

5. Payments will only be processed when its assembled an accumulated balance in favor of the intermediate, with equal or more than €300,00 (three hundred euros).
6. The daily maximum limit of the commission withdrawal is € 20.000,00 (twenty thousand euros).

CLAUSE TWELVE

Contract Period and Renewals

This contract is concluded for a period of twelve (12) months and may be renewed by agreement of the parties.

CLAUSE THIRTEEN

Resolution

The breach of any obligation in this contract by the second contractor and his participation in illegal activities, deceptive trade practices, as well as acts that demonstrate contractual bad faith or damaging the good name of the first contractor, or any other that contrary to the company Ethics Code, available in the BackOffice, shall constitute grounds for unilateral termination of this contract by the first contractor.

CLAUSE FOURTEEN

Industrial Property

During the term of this contract the second contractor may not use the logo or the brand associated with the first contractor, in writing or through electronic means, without being previously authorized in writing by the first contractor.

CLAUSE FIFTEEN

Tax compliance

The second contractor agrees to comply with all laws arising from the exercise of his activity as Intermediary, including tax obligations, social security, administrative or other associated with it.

5. Les paiements seront effectués lorsque la balance de l'Intermédiaire ait réuni un montant égal ou supérieur à 300,00€ (trois cents Euros).
6. Le montant maximum de paiement journalier des commissions est de 20.000,00 EUR (Vingt mil Euros).

ARTICLE 12

Période et Renouvellement du Contrat

Le présent contrat est célébré pour une période de douze mois et il sera renouvelé que par l'accord des deux parties.

ARTICLE 13

Résiliation

Le non-respect du deuxième contractant sur de l'une des obligations mentionnées sur ce contrat, ou la participation sur des activités illicites, pratique d'activités commerciales trompeuses, ou même la pratique d'actes qui démontrent mauvaise foi contractuelle ou puissent endommager la réputation du premier contractant, ou tout autre violation au Code de Déontologie de GetEasy, disponible sur le BackOffice, sont considérés des motifs pour une résiliation unilatérale du présent contrat par le premier contractant.

ARTICLE 14

Propriété Industrielle

Pendant la durée du présent contrat, le deuxième contractant ne peut utiliser le logo ou la marque du premier contractant, par écrit ou par moyens informatisés, sans autorisation préalable écrite par le premier.

ARTICLE 15

Respect des Obligations Fiscales

Le deuxième contractant s'engage à respecter toutes les lois découlantes de l'exercice de son activité d'Intermédiaire, y compris les passifs et déclaration d'impôts, la sécurité sociale, administratives ou toutes autres qui lui sont associées.

CLAUSE SIXTEEN**Contract Autonomy**

This contract is autonomous and independent, not forcing the second contractor to awarding any other contract.

CLAUSE SEVENTEEN**Communications**

1. All notifications, communications and interpellations to be done by the parties in implementing and carrying out this Contract shall be sent to the following address by registered post with acknowledgement of receipt:

FIRST PARTY:**Attention to:**

DPTO GetEasy Limited

Address: Avenida da Praia Grande, n.º 599 - 8 floor D, Macau.

Email: info@geteasygroup.com

SECOND PARTY:**Attention to;**

Full name;

Address;

E-mail;

Phone.

2. Any new address will only be enforceable against the other party after written notice of the changes made.

CLAUSE EIGHTEEN**Forum**

It is settled as jurisdiction to resolve any issues arising from this contract the Macau and / or Lisbon Courts, expressly disclaims any other.

ARTICLE 16**Autonomie du Contrat**

Le présent contrat est autonome et indépendant, ne forçant pas le deuxième contractant à l'adjudication de quelconque autre contrat.

ARTICLE 17**Communications**

1. Tous avis, communications et interpolations à faire par les parties en mise en œuvre et application du présent contrat doivent être envoyés aux adresses suivantes par lettre recommandée avec avis de réception:

PREMIER CONTRACTANT:**À l'Attention de:**

DPTO Get Easy

Adresse: Avenida da Praia Grande, n.º 599, Edifício Comercial Rodrigues, 8º andar D, Macau.

Email: info@geteasygroup.com

SECOND CONTRACTANT:**à l'Attention de;**

Nom et Prénom;

Adresse:

E-mail:

Téléphone:

2. Tout autre adresse ne peut être considérée qu'après la modification avoir été communiquées par écrit.

ARTICLE 18**Tribune**

Les Tribunaux de Macao et/ou de Lisbonne sont considérés les tribunes qui ont la compétence pour résoudre les problèmes découlant de ce contrat, renonçant expressément à tout autres.

Statements

For all intents and purposes, I declare that:

GetEasy Limited society provided me all the information and explanations, even the ones requested by me, related to this Contract;

I do not have any doubt about this contractual relationship, why I'm signing the respective contract on my own free will, with perfect awareness of its content and all its legal and factual implications.

I expressly declare that I intend to provide intermediary services, undertaking to respect the clauses present.

To have been concluded in good faith and reflect the will of the parties, this Contract will be signed by both contracting parties, one copy being designed to each.

Place and date

_____, _____, _____

Prime Party



SIGNATURE

Second Party

SIGNATURE
(as the personal identification document)

Déclarations Finales

Pour les effets dus, je déclare:

La société GetEasy Limited m'a donné toutes informations et éclairci sur toutes demandes faites en rapport au présent Contrat;

Ne pas avoir de doutes sur la présente relation contractuelle, raison pour laquelle je confirme avoir signé le présent contrat, librement et de plein gré, avec parfaite conscience de son contenu et de toutes obligations légales et factuelles;

Par la présente, que je prétends exercer les services d'intermédiation, m'engageant à respecter cet article.

Par la célébration de bonne foi et par la transmission de la volonté des deux parties, le présent contrat signé par les deux contractants, étant destiné un exemplaire pour chacun d'eux.

Lieu et date

_____, _____, _____

Premier Contractant



SIGNATURE

Second Contractant

SIGNATURE
(comme document d'identification personnel)