

Matthieu FAYET
31 ans – Lyon
06 27 57 80 95
matthieu.fayet@gmail.com



CHEF D'ENTREPRISE A LA RECHERCHE D'UNE ACTIVITE COMPLEMENTAIRE A TEMPS PARTIEL

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

👉 GERANT-FONDATEUR | *Le Véritable Koudou* Lyon

Mai 2012 à aujourd'hui – Commerce, Biens de consommation – 46 K€ CA

- Mise au point d'une gamme de produits et de quatre collections. Réalisation du Business Plan et création du marketing mix. Recherche de financement et de fournisseurs
- Commercialisation B2C (e-shop et salons) et B2B (9 distributeurs exclusifs en France et marque blanche)
- Pilotage d'une campagne de communication multicanaux adaptée : 30 parutions TV, radio, presse et web, Suivi du référencement naturel et payant. Réalisation d'enquêtes clients.
- Création, gestion et amélioration continue de la chaîne logistique : planning, achat des matières premières, suivi et contrôle de production, acheminement et préparation des commandes. Gestion des stocks et réassort
- Etablissement des budgets, suivi de la trésorerie, suivi de l'activité à l'aide de tableaux de bord, analyse financière, CA 2013 : 34 000€ HT, CA 2014 : 46 000€ HT
- Encadrement d'une stagiaire et d'une employée sur des missions ponctuelles

👉 CHEF DE PROJET | *Viparis, filiale d'Unibail-Rodamco* Paris

Octobre 2007 à Mars 2011 – Service, Location de hall d'exposition – 33 M€ CA

- Pilotage de 128 évènements grand public et professionnel dont le salon Nautique International de Paris, le Mondial de l'Automobile, salon de l'Agriculture.
- Vente de prestations techniques : télécommunications, signalétiques, audiovisuelles, nettoyage, gardiennage, installation générale, logistique, sécurité incendie, fluides.
- Préparation des budgets annuels des prestations des manifestations confirmées au planning et préparation d'estimatifs budgétaires pour des prospects nationaux et internationaux
- Participation à différents programmes d'amélioration concernant les prestations exclusives des sites d'exposition, la gestion des dossiers Conférences et l'offre signalétique
- Contrôle qualité et sécurité sur site en période de montage, exploitation et démontage

👉 RESPONSABLE DE MAGASIN | *Yellow Cab Surfing* Beyrouth

Janvier 2007 à Mai 2007 – Commerce, Biens de consommation – CA inconnu

- Accueil des clients, ventes et locations, gestion du stock et des réassorts, service après-vente, préparation et réalisation de temps d'enseignements collectifs de snowboard

⌘ AUTOURDUCOUETDUMONDE | *Tour du monde en couple*

Avril 2011 à Avril 2012

- Voyage culturel à travers 3 continents, 12 pays, 11 frontières terrestres
- Gestion du budget de 32 000€ à l'aide d'une comptabilité détaillée
- Rédaction et tenue d'un blog
- Création d'une micro-entreprise « Koudou » : vente d'accessoires de mode dont le but a été de financer une partie du voyage. 2 619€ de CA réalisé, 105 articles vendus.

COMPETENCES

Ventes
Stratégie marketing & commerciale
Accompagnement et Gestion de projets
Très bon relationnel
Agilité professionnelle
Test CGP : Adaptatif & Polyvalent

FORMATIONS ▶ BAC+4

2006 : Diplôme de l'école
multinationale des affaires
EBP International, Groupe KEDGE,
Bordeaux

2006: Título Propio de Grado en
Administración de Empresas –
Universidad Rey Juan Carlos 1ero,
Madrid

2002: Baccalauréat Économique et
Social · Spécialité mathématiques,
Marseille

CONNAISSANCES & PERFORMANCES

Espagnol : courant
Anglais : bon

Informatique : Windows et Mac OS,
Maîtrise du pack Office, Prestashop.

Semi-marathon de Paris 2011 (2h02) et
Lyon 2013 (2h06)

Traversée de la manche en monocoque
en équipage