

Martin Pierre

Ici  
35000, Nantes  
Tél. > 06 06 06 06 06  
Email > martinpierre@gmail.com

Né le 01/01/1994 > 21 ans

Permis B

Jeune commercial – Disponible 1<sup>er</sup> octobre



## Formation

**2013 – 2014 > BTS NEGOCIATION RELATION CLIENT**

> Lycée - Bretagne

**2011 – 2012 > BACCALAUREAT STG COMPTABILITE ET FINANCES DES ENTREPRISES**

> Lycée - Bretagne



## Expérience professionnelle

**DEPUIS JUIL 2014 > CHU > CONTRACTUEL**

- > Service intérieur
  - Hôtes d'accueil (téléphone, orientation visiteurs ...)
  - Agent funéraire (accueil des familles, etc....)
  - Manutention (médicaments, nourriture ...)

**NOV – DEC 2013 – MARS 2014 > ENTREPRISE > STAGE COMMERCIAL B<sup>T</sup>O<sup>B</sup>**

- > Développer le portefeuille clients:
  - Prospection physique, phoning, rendez-vous, visites de fin d'année (cadeau, promo en cours, etc..)
- > Organisation d'une journée porte ouverte :
  - Création d'une base de données, invitation clients et prospects (prospection téléphonique, physique, mailing). Plus de 180 participants présents
- > Inventaire

**MAI – JUIN 2013 > ENTREPRISE > STAGE COMMERCIAL B<sup>T</sup>O<sup>B</sup>**

- > Développer le portefeuille clients auprès des collectivités locales :
  - Prospection téléphonique pour prise de rendez-vous (environ 100 Mairies contactées, 35 rendez-vous organiser, 13 ouverture comptes)
- > Développer le chiffre d'affaires auprès des professionnels du bâtiment
  - Prospection physique, et téléphonique, pour prise de rendez-vous (plus de 300 entreprises contactées, 32 rendez-vous réalisés, 7095€ de CA réalisé)

**OCTOBRE 2012 > JOURNAL LE TELEGRAMME > COMMERCIAL B<sup>T</sup>O<sup>C</sup>**

- > Formation produit – Porte à Porte 1 semaine  
Résultats : 3 contrats réalisés



## Compétences

**ANGLAIS >**

Niveau B2

**ESPAGNOL >**

Niveau B1

**INFORMATIQUE >**

GRC Salesforce, Excel, PowerPoint



## Centres d'intérêt

**LOISIR >**

Tir à l'arc en compétitions depuis l'âge de 10 ans