



## Conseiller AXA Epargne et Protection en alternance

---

Le conseiller AXA Epargne et Protection occupe une fonction commerciale salariée. Il est en charge des offres de protection sociale et patrimoniale.

### **Présentation de l'entreprise :**

Leader mondial de l'assurance et de la gestion d'actifs, AXA aide ses 100 millions de clients à traverser les petites et grandes difficultés de la vie et les accompagne dans la sécurisation de leurs projets. Pour aider ses collaborateurs dans leur mission, AXA se donne comme priorité de prendre soin d'eux. Ainsi, en rejoignant AXA France vous travaillerez dans une entreprise responsable, offrant une véritable culture d'expertise, accélérant le développement des compétences de chacun, proposant une rémunération attractive et une évolution régulière. Pour vous, nous réinventons notre métier.

### **Objectifs du Conseiller AXA Epargne et Protection :**

Devenir un vrai spécialiste en protection financière et conseiller vos clients professionnels ou particuliers, salariés ou retraités. Vous déplacer sur rdv pour apporter votre expertise .

### **L'engagement AXA :**

- Vous transmettre les acquis fondamentaux (assurances - environnement fiscal - produits - outils informatique - etc.)
- Vous amener à acquérir une pratique commerciale ( création de clients, établir un diagnostic social et financier, mener un entretien de vente, fidéliser vos clients etc.)
- Vous rendre autonome dans l'organisation et la gestion de votre activité et à l'issue, rejoindre AXA en CDI.

### **Les + AXA**

- L'obtention d'une habilitation FFSA via la formation initiale.
- Un accompagnement et un management de proximité et application sur le terrain du métier auprès d'un tuteur.
- Des outils d'aide à la vente innovants, tels que des tablettes
- Une carrière près de chez vous.
- Une rémunération législative avec contrat de travail les mêmes avantages sociaux que les collaborateurs salariés d'AXA France.
- 

### **Profil recherché :**

Diplômé (e) d'une formation minimale Bac +2 avec une première expérience réussie dans la vente.

Aptitude à la prospection client et un tempérament commercial affirmé.

Des qualités relationnelles, de la détermination, du dynamisme, de la curiosité et un sens du contact. Organisé(e) et autonome, vous avez le goût du challenge, une réelle capacité de négociation et une force de conviction.

Ce métier est fait pour vous !

### **Rémunération :**

La rémunération est fonction d'une grille qui prend en compte l'âge, le niveau d'homologation de la formation, mais également d'une variable liée à ses résultats d'activité hebdomadaire.



Le contrat de professionnalisation est un véritable contrat de travail rémunéré offrant les mêmes avantages sociaux qu'aux collaborateurs salariés d'AXA France. Il inclut congés payés, jours de réduction du temps de travail légaux et supplémentaires, et prévoit des frais liés à la reconnaissance et à l'exercice de votre activité de salarié commercial.

**Perspectives d'évolution :**

L'expertise patrimoniale : À l'issue de ce contrat de professionnalisation AXA, rejoignez AXA en CDI en tant que Conseiller Epargne et Protection où vous bénéficierez en continu d'un management de proximité et d'un cursus de professionnalisation de 6 ans afin de devenir un Expert certifié en Epargne et Protection.