

Commercial Grands Comptes Public et Tertiaire (H/F)

CertiNergy

Filiale du Groupe EFFY, CertiNergy, **première société créatrice de services en efficacité énergétique**, accompagne ses partenaires dans l'identification et l'exploitation de leurs gisements d'économies d'énergie, ainsi que dans la valorisation des Certificats d'Economies d'Énergie (CEE) associés.

Fortement tournées vers l'amélioration de la performance énergétique, nos équipes s'attachent aux solutions diminuant la consommation de tout type de bâtiments, et plus généralement de l'ensemble des équipements et structures dont nos partenaires ont la charge.

Afin de renforcer nos équipes, nous recherchons actuellement un(e) :

COMMERCIAL GRANDS COMPTES PUBLIC ET TERTIAIRE H/F

Poste en CDI basé à Paris

Missions

Rattaché(e) au Responsable du Pôle Public, votre principale mission sera le développement du portefeuille client BtoB en réalisant une prospection active, en signant des conventions CEE et en assurant un suivi de ses partenaires.

Pour cela, vous :

- Prenez en charge la prospection auprès de nouvelles cibles à fort potentiel, mais aussi, vous réactivez des prospects inactifs identifiés dans l'outil CRM
- Présentez les offres commerciales aux prospects contactés/réactivés
- Renseignez régulièrement l'outil CRM pour gestion optimisée
- Gérez le processus commercial de la présentation des offres de services (négociation des contrats CEE, conseil techniques, accompagnement, ...) jusqu'à la signature de contrat de partenariat.

Puis, vous :

- Assurez le suivi de la relation de partenariat en collaboration avec des chefs de projets en charge du suivi opérationnel des partenariats
- Assurez l'animation commerciale et relationnelle des partenaires (Identifications des interlocuteurs, animation de réunions de pilotage, ventes additionnelles, gestion des contrats, facturation...)

Des déplacements de 2 à 3 jours par semaine sur toute la France sont à prévoir.

Profil :

De formation technique ou commerciale (de type Bac+4/5), vous bénéficiez d'une expérience confirmée de 3 à 5 ans dans une fonction de développement commercial auprès de cibles prospects Tertiaires dans la vente de services ou de produits à forte valeur ajoutée.

Autonome, vous êtes force de proposition auprès de votre manager.

Votre sens du relationnel et du service client favorisera vos échanges avec vos différents interlocuteurs. Votre aisance orale et votre capacité de conviction seront des atouts dans la réussite de vos missions.

Enfin, votre enthousiasme et votre implication vous assureront une bonne intégration au sein du pôle et de la société.

La connaissance du monde des CEE et du code des marchés publics est un plus.

CertiNergy propose une aventure unique en France dans le secteur de l'énergie et recrute sur des métiers d'avenir. Si vous avez envie de nous rejoindre, n'hésitez pas à proposer votre candidature à recrutement@effy.fr

Poste basé dans le 15^e arrondissement de Paris en CDI, Temps Plein

Toutes nos offres sont ouvertes aux personnes en situation de handicap.

Le Groupe Effy

Créé en 2008 et détenue majoritairement par ses fondateurs, **EFFY est un fournisseur d'économies d'énergie pour tous les consommateurs**, actif en France, Italie et Pologne. Agrégateur de solutions techniques et de services innovants visant à réduire les consommations d'énergie, EFFY apporte des outils notamment digitaux pour atteindre les objectifs d'économie d'énergie fixés par les pouvoirs publics en favorisant le passage à l'acte des consommateurs.

Des offres innovantes qui maximisent le passage à l'acte

Le groupe EFFY s'adresse à tous les consommateurs : particuliers, industriels, collectivités et tertiaire.

Il regroupe **plusieurs activités de service** qui se développent sous leur propre identité :

- La 1^{ère} plateforme web française de conseil et mise en relation pour les travaux d'économie d'énergie auprès des particuliers et artisans (quellenergie.fr ; calculeo.fr ; laprimenergie.fr)
- Vente de travaux clé en mains, simples et rapides (avec notamment l'isolation des combles perdus chez les ménages modestes pour 1€ seulement) ;
- Des solutions de diagnostic et de pilotage énergétique en temps réel pour les industriels, avec une forte expertise technique dans les activités de mesure ;
- La valorisation des certificats d'économies d'énergie pour accélérer le financement et la réalisation des travaux de rénovation énergétique.

En savoir plus sur notre activité ?  

