

PLAN DE JEU DE **GO** MARS

ALLEZ-Y
SIMPLEMENT ! GO !

IMPRIMEZ ET REMPLISSEZ LE
GRAPHIQUE DE CLASSEMENT !

QUEL EST MON POURQUOI ?

OBJECTIFS DU BONUS **GO**

CRÉEZ VOTRE COMMANDE AUTOMATIQUE DU MOIS DE MARS

4 CLIENTS FIDÈLES

1. _____
2. _____
3. _____
4. _____

3 DISTRIBUTEURS

1. _____
2. _____
3. _____

TROUVEZ DES ÉVÈNEMENTS AUXQUELS PARTICIPER !
(GO ! ALLEZ aux évènements events.it.works.com et participez à plus d'un évènement.)

- Blitz _____
- Wrap Parties _____
- Réseaux sociaux _____

Consacrez au minimum
15 minutes par jour au
développement personnel.

Entrez en contact ou en-
tretenez la relation avec au
moins 5 personnes par jour
parmi votre grande liste.

Ajouter au moins 5
personnes par jour à votre
grande liste. Dans ce
business votre grande liste,
c'est votre vie !

#CommitDontQuit

BLITZEZ DES SCÉNARIOS ET DES IDÉES

FAITES DES COMPLIMENTS !

Commencez par être amical et faites leurs des compliments dans le but de lancer une conversation. Ensuite, au moment où vous sortez votre carte Blitz, dites...

“Ça vous embête si je partage un coupon avec vous ?”

“Je présente un nouveau produit dans le coin. Ça vous embête si je vous laisse une de mes cartes ?!”

“J’adore votre personnalité et je pense que vous seriez excellent pour faire ce que je fais ! Vous avez déjà entendu parler de It Works! ?”

“Ça a été un vrai plaisir de parler avec vous ! Ça doit être génial de travailler avec vous. On vous l’a déjà dit ?”

APPROCHER UN COMMERCE LOCAL !

Bonjour ! C’est le jour de remerciement des clients dans mon entreprise, c’est pour ça que je voudrai partager quelques coupons avec vos employés ! Y a-t-il un endroit où je pourrai déposer quelques coupons pour vos employés ?

FAITES UNE CHASSE AU TRÉSOR BLITZ EN ÉQUIPE !

Rassemblez votre équipe locale pour faire une chasse au trésor Blitz ! Faites-leurs gagner des points lorsqu’ils parviennent à :

- Obtenir des données de contact
- Entamer la conversation avec les gens
- Réserver des fêtes
- Inscire des clients

SUIVI DES SÉNARIOS DE BLITZ :

Ça a été un plaisir de vous rencontrer aujourd’hui ! J’ai hâte de voir votre réaction lorsque vous essaieriez le Wrap ! À quelle heure pourriez-vous l’essayer _____ ou _____ ? C’était génial de vous rencontrer ! J’aimerais vous aider à échanger ce coupon ! Je serai très content de vous wrapper gratuitement si vous ramenez quelques amis ! Je suis libre _____ ou _____. Est-ce que vous êtes d’accord ?

SCÉNARIOS ET IDÉES DE FÊTES

SCÉNARIOS DE FÊTES ONLINE :

Je sais que vous êtes curieux de savoir ce que je fais. C’est pour cette raison que je voudrais partager quelque chose avec vous ! Nous hébergeons un petit évènement online ce _____ à _____. Ce sera pour vous une façon amusante et facile d’en savoir plus sur les produits et les opportunités d’affaire d’It Works! sans avoir à sortir de chez vous ! Êtes-vous disponible pour nous rejoindre à cet évènement ?

SCÉNARIOS DE FÊTES :

J’adorerai vous wrapper gratuitement ! Pouvez-vous rassembler 4 ou 5 amis pour un rendez-vous d’environ une heure cette semaine ? Je suis tellement content pour votre premier Wrap! Voulez-vous rassemblez quelques amis cette semaine ou bien est-ce que je vous wrap gratuitement ? Je suis convaincu que vous seriez excellent dans ce business et j’aimerais vous montrer à quel point c’est facile! Voyez-vous 4 personnes qui seraient susceptibles de vous aider en essayant Wrap ou Facial ?

SCÉNARIOS DE SUIVI DE FÊTES :

Vos résultats durant la fête ont été hallucinants !! Comment vous sentez-vous ?! Avez-vous pensé à l’idée de vous lancer dans ce business avec moi ? Je me suis beaucoup amusé avec vous ! Je suis convaincu que vous seriez excellent dans ce business ! Avez-vous réfléchi à vous lancer ?

DEMANDEZ DES RÉFÉRENCES !

Pas de souci ! Je comprends totalement ! Je sais que ce n’est pas fait pour tout le monde, et je pense qu’il faut donner du temps au temps. Connaissez-vous quelqu’un qui serait intéressé de pouvoir gagner un revenu complémentaire ?! Pourriez-vous lui laisser mes coordonnées ?