

- **Recommandations**

- Nanci Carrasquinho
Marketing Manager

6 février 2017, Nanci a travaillé avec Alexandra dans des services différents

Je recommande vivement Alexandra à toute entreprise recherchant une business developer capable d'obtenir rapidement des rendez-vous commerciaux très qualifiés. Le travail de recherche extensif qu'Alexandra effectue en amont de ses appels, son habileté à trouver et à atteindre les bons interlocuteurs, et l'aisance avec laquelle elle interagit avec des prospects quel que soit leur niveau de séniorité, sont impressionnants. Son dynamisme et sa bonne humeur font d'elle une employée avec laquelle on a plaisir à travailler.

- Arnaud Bidou
Social Media Consultant

25 janvier 2017, Arnaud a travaillé avec Alexandra dans des services différents

Alexandra est une jeune professionnelle du digital très dynamique et proactive. Sa bonne humeur et sa motivation sont contagieux pour ses collaborateurs et son efficacité permet à ses projets de toujours aboutir. J'adorerais retravailler avec Alexandra à l'avenir :)

- Etienne Viellard
Directeur Marketing Secteur NTIC

21 janvier 2017, Etienne a travaillé avec Alexandra dans des services différents

Alexandra is a quick learner and an effective new business developer. I remember her first weeks on the job at TagCommander where she hit the ground running in no time selling complex online solutions to digital marketing professionals, with an impeccable pitch. Alexandra has that rare skill few business developers have to relentlessly hit the phone, get to the right people, deliver effective elevator pitches, and initiate new business.

- Damien Huynh
Sales Executive chez CONEXANCE MD

13 janvier 2017, Alexandra a travaillé avec Damien dans le même service

Souriante, passionnée, rigoureuse, pugnace... Alexandra est une professionnelle de la relation client et du biz dev. Reconnue pour ses qualités commerciales mais également avide et curieuse d'apprendre de nouvelles choses, ce fût un plaisir de travailler avec elle.

- Radia OUALMANE
Customer Success One2team

29 décembre 2016, Radia a travaillé avec Alexandra dans des services différents

Ce fut un très grand plaisir de travailler avec Alexandra.

Alexandra a une capacité d'apprentissage incroyable et en particulier dans des domaines techniques assez pointus. Elle est capable d'expliquer simplement des concepts complexes.

Elle nous surprend par sa capacité à décrocher des rendez-vous à des moments/lieux inattendus car elle est attentive et sait créer des opportunités en toutes circonstances.

C'est une personne très investie dans son travail et qui déploie beaucoup d'énergie pour obtenir d'excellents résultats.

Une ressource précieuse pour un pôle commercial.

- Juliette Roques

In Content We Trust

14 novembre 2016, Juliette et Alexandra étaient étudiants ensemble

Alexandra était une étudiante très motivée dans les études comme dans le travail.

L'alternance lui a permis d'appliquer ses connaissances au milieu professionnel ce qui lui a permis de gagner en responsabilités très rapidement. En somme, Alexandra est une pro du digital!

- Jean-Christophe Bourguès

Technical Partnership Manager Commanders Act

6 novembre 2016, Jean-Christophe a travaillé avec Alexandra dans des services différents

Ce fut un réel plaisir de travailler avec Alexandra, une personne de qualité professionnelle à la fois très impliquée et efficace dans ce qu'elle entreprend au quotidien. Sa bonne humeur et son naturel apporte une réelle dynamique de groupe sur laquelle peut s'appuyer une force de vente pour faire la différence sur des enjeux BtoB grands comptes hautement concurrentiels. Je recommande Alexandra dont la valeur ajoutée est indéniable.

- Ségolène Angibaud

Chargée de communication interne chez FDJ - Française des jeux

2 novembre 2016, Ségolène et Alexandra étaient étudiants ensemble

J'ai connu Alexandra lors de notre formation BTS communication des entreprises. Elle était déjà pendant cette période très impliquée dans son travail. Alexandra a toujours été force de proposition et pleine de créativité, elle ne se contentait pas juste de répondre simplement à une demande. Alexandra a continué à acquérir et développer de nombreuses compétences professionnelles tout au long de son parcours. Je n'ai jamais été déçue par son professionnalisme.

- Julien Hamaimi

Sales Manager / Programmatic / DSP, DMP / South Europe and Belgium Turn

27 septembre 2016, Alexandra a travaillé avec Julien dans le même service

Alexandra est une personne sérieuse et appliquée, elle a toujours su apporter les meilleures réponses aux problématiques pour lesquelles nous échangeons.

Je la recommande donc fortement si vous voulez bénéficier d'une expertise aboutie dans le domaine du digital.

- Paul Röhrig

Senior Account Manager at metapeople GmbH

22 juillet 2016, Alexandra a travaillé avec Paul dans le même service

I worked besides Alexandra at Tag Commander. During this time I was fascinated by Alexandra's ability to connect easily with prospects, spot their pain points and thus starting a sales process with potential and generating highly qualified leads for the field sales team.

She is demonstrating strong communication and sales skills. Hence I see Alexandra very well in a role covering a bigger part of the sales process.

- VINCENT FAOUE

Marketing & Communication | Conseil stratégique & Accompagnement opérationnel

5 juillet 2016, VINCENT était un client de Alexandra

Professionnelle, dynamique, souriante... Alexandra est efficace dans le travail et c'est un plaisir que de travailler avec elle !

- Andrew Cassidy

Product Marketing Manager - Ysance

4 juillet 2016, Andrew a travaillé avec Alexandra dans des services différents

Alexandra has a natural gift for inside sales: At TagCommander she played an instrumental role in detecting and getting a foot in the door at ALL of the company's major references.

How does she achieve this?

1. She has a knack of striking up a rapport, of being able to listen, empathise and genuinely dialogue with all of her contacts.
2. She has the ability frame the company value proposition in down-to-earth terms that resonate in a telephone setting.
3. She has the tenacity, patience and assertiveness to cold call and to follow up over extended periods of time and to adapt to varied organisations and differing business needs.

- Aida Timera

Publisher Manager chez SLMads (Spacefoot SAS)

23 janvier 2016, Aida et Alexandra étaient étudiants ensemble

Alexandra est une personne intelligente et investie dans ce qu'elle fait. Elle est passionnée par le domaine digitale et aime apprendre. Elle est sérieuse et fiable, elle est un atout indispensable dans une entreprise.

- Sebastien KADJATI

Consultant / UX Project Manager - Véhicules Electriques & Services Connectés

23 janvier 2016, Sebastien a travaillé avec Alexandra dans des services différents

J'ai eu le plaisir de collaborer avec Alexandra pendant 9 mois. J'ai pu apprécier ses grandes qualités humaines et professionnelles. Son sérieux, son écoute et son implication lui permettent de gérer sans problème des problématiques grands comptes. Sa sensibilité lui permet de répondre pro activement à une expression de besoin, et d'orienter la réponse à un problème annonceur avec les équipes opérationnelles.

Je recommande donc particulièrement Alexandre pour les futures opportunités qui lui seront offertes.

- Nicolas Perrilliat

Global Account Manager @ Salesforce

21 janvier 2016, Nicolas était le responsable de Alexandra

Alexandra est une vraie passionnée de l'univers Web. Elle a une très bonne connaissance du marché et de ses acteurs. Elle a su construire un réseau d'influence auprès de nombreux BDM d'entreprises du mid-market ou de grands comptes. Je la recommande tout particulièrement dans des fonctions de business development

- Amaury DELLOYE

Digital AD Space - Accompagnement & Déploiement de solutions innovantes à destination des agences et annonceurs

12 janvier 2016, Amaury occupait une fonction plus élevée que Alexandra mais n'était pas son responsable

Alexandra est une personne volontaire, souriante et attachante avec une belle envie d'apprendre et une belle expertise métier sur ce secteur. Un plaisir d'avoir pu travailler ensemble.

- Elizabeth ROBITAILLIE-GRIFFITHS

Formatrice en Anglais et Formatrice en Technique et Stratégie de Recherche d'Emploi

11 janvier 2016, Elizabeth était le professeur de Alexandra

I was lucky to teach Alexandra; she is both extremely knowledgeable about her subject matter, has demonstrated expert knowledge of the sector

It was a pleasure teaching her and I must say her English is perfect

- Stanislas BROSSOLLET

Directeur Commercial en charge du développement, des modèles économiques et de la motivation des équipes.

31 août 2015, Stanislas occupait une fonction plus élevée que Alexandra mais n'était pas son responsable

J'ai été amené à travailler avec Alexandra chez Conversant.

Son relationnel, sa persévérance et sa bonne humeur son un atout dans la relation commerciale tant dans la prospection où elle excelle qu'avec ses clients.

Avec un accompagnement adapté, Alexandra est en mesure de réaliser de grandes choses.

- Alexandre Perdriel-Vaissière

Senior Agency Sales Manager chez Nano Interactive

31 août 2015, Alexandra a travaillé avec Alexandre dans le même service

Alexandra, a toujours été rigoureuse et professionnelle dans les échanges qu'elle a pu avoir avec ses partenaires. c'est une commerciale, motivée et déterminée.

- Fred Oster

Ingénieur d'Affaires Partenaires chez Microsoft

30 août 2015, Fred occupait une fonction plus élevée que Alexandra mais n'était pas son responsable

Alexandra a été une stagiaire exemplaire chez MSI. Toujours curieuse, elle a su s'adapter à un très large type d'action (relance presse, organisation d'évènement, organisation de jeu concours, rédaction pour le site Pro...)

Sa capacité d'adaptation est certainement son atout majeur !

- Alexis TRINH

Manager - Marketing, Sales & Buyer

29 mars 2015, Alexis était le responsable de Alexandra

Alexandra est une personne dynamique et curieuse. Elle donne le meilleur d'elle-même lorsqu'on lui en donne l'opportunité.

Elle n'hésite pas à aller au delà de ce qu'on lui demande pour y apporter sa contribution.

Sa créativité est l'une de ses qualités principales.

C'est une passionnée et vit l'IT à 200%.

- Karim El Ghalbzouri

Senior PPC Manager at FlightNetwork.com

14 octobre 2014, Karim occupait une fonction plus élevée que Alexandra mais n'était pas son responsable

Alexandra has been a tremendous asset to the online and offline marketing team at MSI. She has managed important online marketing initiatives with few to none supervision.

She is creative, motivated, hands-on, team player and self starter. She is always on the look out for new and fresh ideas to promote products. Moreover she is always willing to help and assist co-worker if there's need to.

- Nathalie HALLOCHE

Responsable Marketing & Projets Acer France

26 septembre 2014, Nathalie a travaillé avec Alexandra, mais dans des entreprises différentes

Particulièrement impressionnée par sa capacité à délivrer et à mener plusieurs projets d'envergure de front, elle est l'atout indispensable d'une équipe. En quête d'apprentissage tout au long de notre collaboration, Alexandra a été l'élément moteur de part son dynamisme, sa curiosité et ses facultés de compréhension. J'ai pu me reposer à 100% sur elle et elle a permis d'augmenter notre productivité de façon considérable. Elle fait preuve d'un engouement peu commun et sa personnalité touchante fait d'elle une collaboratrice essentielle. Je recommande vivement Alexandra, et j'espère la retrouver dans le futur.