

Etat des apprenants autorisés à passer les Reprises Exceptionnelles en Mai/Juin2019

TSC Promotion Février2017-Juin2019

N°	Nom et prénom	Section	C1	C2	C3	C6	C7	C14	C16	C18	C20	C21
1	AISYIINE MOHAMED AMINE	TSC26							1			
2	ASKRI NADA	TSC26							1			
3	BAHRI ANIS	TSC24					1					
4	BEJI REFKA	TSC26		1					1			
5	BEN HAMMOUDA INES	TSC24	1							1		
6	BEN YEMNA IMEN	TSC25		1				1				
7	BOUALI OUMAYMA	TSC25		1								
8	BOUALIGUA MED ELHEDI	TSC25		1								
9	BOUALLEM ACHREF	TSC25			1							
10	CHAREF ACHREF	TSC25		1							1	
11	CHEBBI HAITHEM	TSC26										1
12	CHERIF NOUR	TSC25		1								
13	DEMBELE NOUHOUM ADAMA	TSC25		1								
14	DRIDI GHAZI	TSC25										1
15	JAZIRI OUSSEMA	TSC24							1			
16	JLASSI BOUTHEINA	TSC24							1	1		
17	KAABI ALAA	TSC24							1			
18	LAHMER AZIZA	TSC26				1			1			
19	MARZOUKI ATEF	TSC26							1			
20	NOUMA NESRINE	TSC26		1								
21	OUJA HELA	TSC26							1			
Total			1	8	1	1	1	1	9	2	1	2

C1 : Se familiariser avec l'Epse et son Env
 C2 : Utiliser les outils de base de la gestion
 C3 : Communiquer en milieu de travail
 C6 : Exploiter les données liées à la vente

C7 : Assister à l'élaboration d'1 étude de marché
 C14 : Assister une équipe de vente
 C16 : Exploiter les doc.compt&finan-CG,MF
 C18 : Optimiser la rotation des stocks

C20 : Communiquer en anglais commercial
 C21 : Assister à l'élaboration d'une stratégie commerciale

**Etat des apprenants autorisés à passer les Reprises
Exceptionnelles en Mai/Juin2019
TC2èmeA Prom: Septembre2017-Juin2019**

N°	Nom et prénom	Section	C2	C3	C7	C12	C13	C15	C16
1	AYADI OUMAYMA	TC21	1						
2	BOUGHANMI NESRINE	TC21				1			
3	DHAOUADI YASSINE	TC22					1	1	
4	GHODHBANE KAIS	TC22		1					
5	JABNOUN NAWRES	TC22	1					1	
6	JBALI MEHDI	TC21					1		
7	LAABIDI KHAOULA	TC21	1					1	
8	LAABIDI NADA	TC21	1				1		
9	LAOUTI RAHMA	TC21	1						
10	MARAI NESRINE	TC22	1						
11	OUESLATI JIHENE	TC22	1						1
12	RAJHI MOUNA	TC23			1				
Total			7	1	1	1	3	3	1

C2 : Manipuler les outils de base de la gestion commerciale
 C3 : Manipuler les doc comm. en
 C7 : Assister à l'élaboration d'une stratégie commerciale
 C12 : Assister au déroulement d'une étude de marché

C13 : Négocier la transaction d'un bien ou un service
 C15 : Aménager une surface de vente
 C16 : Déterminer le prix de revient et les écarts

**Etat des apprenants autorisés à passer les Reprises
Exceptionnelles en Mai-Juin2019
TC1èreA Prom: Septembre2018-Juin2020**

N°	Nom et prénom	Section	C1	C2	C3	C10	C14	C15
1	AYED CHIHEBEDDINE	TC3	1					
2	B.MESSAOUD MONTASSER	TC2	1					
3	BEN TOUMI BASSEM	TC1			1			
4	BOUALI GHADA	TC2					1	
5	BOUALLAGUE AZIZ	TC1						1
6	BOUKHRISS IMEN	TC1			1			
7	CHERIF MOKHTAR	TC3			1			
8	EZZIN AMANI	TC3	1					
9	FRAOUA INES	TC1				1		
10	GABSI OMAR	TC2		1				
11	HAMMAMI DORRA	TC3		1				
12	SEHLI NOUR	TC1				1		
13	SOULA OMAR	TC2						1
Total			3	2	3	2	1	2

C1 : Se familiariser à l'entreprise et son environnement

C2 : Manipuler les outils de base de la gestion commerciale

C3 : Manipuler les documents commerciaux en arabe et en français

C10 : Cerner le comportement du consommateur

C14 : Améliorer la rotation des stocks

C15 : Aménager une surface de vente